



'Zaturdays connects Highly Skilled Minds'

Development

Business development ("Always a step ahead"...)

Meer selectief benoemde en volledig in kaart gebrachte prospects en meer sales power...
... Een gedegen voorbereiding en de ruime ervaring, dat is waar wij voor staan.

Met een gerichte focus op de ICT en R&D markt, assisteren wij onze klanten in het ontwikkelen van suspects in prospects. Met behulp van ons uitgestrekte netwerk kunnen wij openingen creëren, nieuwe kansen aanboren en deals sneller tot een succes maken.

De ICT kenmerkt zich door sales cycles die steeds langer worden, en het feit dat meer beslissers en beïnvloeders zich mengen in de keuze van de leverancier. Met onze hulp kunt u die 'sales cycles' verkorten en met meer contactpersonen binnen de klant een relatie opbouwen.

Of kijk bij de verschillende diensten die wij leveren.

Diensten

We bieden diverse vormen van business development aan:

1. Van suspect naar lead
2. Outtasking Business Development
3. Outsourcing van Business Development

Bij elke vorm staat omschreven wat het precies inhoudt en hoe u het kunt inzetten.

Van suspect naar lead

Ieder bedrijf is op zoek naar nieuwe accounts om zo de groei elk jaar weer te realiseren. Maar ook de bestaande accounts nemen tijd en aandacht in beslag. Door de bank genomen, richten verkopers zich liever op bestaande klanten dan op nieuwe en trachten bij die bestaande accounts meer te verkopen. Een goede strategie om het omzetaandeel bij een klant op korte termijn te vergroten, maar een gevaarlijke strategie op langere termijn.

Het ontwikkelen van een suspect via een lead naar uiteindelijk een klant kost tijd. En vaak ontbreekt het dus Account Managers aan tijd om op zoek te gaan naar nieuwe leads. Wij kunnen deze eerste stappen van de sales cycle voor onze rekening nemen. Onze Business Development Managers leggen de eerste contacten, gaan op zoek naar de opportuniteiten, en als deze er zijn, worden ze overgedragen aan de Account Manager. Middels een gedegen introductie bij de door ons ontwikkelde contacten, kan hij effectief en efficiënt aan de slag met de opportunity.

U bent dan verzekerd van gekwalificeerde, omvangrijke en kansrijke opportuniteiten! Desgewenst verrijken wij uw CRM systeem met de data, contacten en opportunity gegevens.

Informatie

Als Business Development team richten wij ons op het verhogen en verbeteren van de omzet van onze cliënten. Dit doen wij door het aanboren van nieuwe kansen in de markt, het gebruik maken van ons vertakte relatiernetwerk en onze kennis van de ICT oplossingen en problematiek.

Maatwerk oplossingen

Zaturdays levert maatwerk. Daarvoor willen wij uw organisatie grondig leren kennen. Op deze manier kunnen wij een totaaloplossing bieden die een waardevolle bijdrage levert aan uw organisatie. We weten alles wat we moeten weten van ons business development team. We weten wat hen beweegt en wat ze u kunnen bieden.

Persoonsgebonden

Zaturdays creëert zoals ons beeldmerk aangeeft totaaloplossingen en -ideeën. Onafhankelijk en creatief. Zodat u zich kunt bezighouden met het scheppen van uw eigen droom, zonder dat u hoeft te denken over het behalen van uw groei-doelstellingen- en business developmentperikelen

Business development team

Over ons team en de werkwijze kunnen we kort zijn: het zal allemaal ervaren professionals in zowel ICT als verkoop en hebben hun sporen verdiend. Met dit team vervullen wij een aantal diensten voor onze cliënten. In de sectie diensten vindt u meer informatie over "van suspect naar lead", "outtasking" en "outsourcing".





'Business Development'

Zaturdays.nl

Outtasking

Stel u heeft vacatures of een tijdelijk tekort aan sales mensen, dan bieden wij een helpende hand. We zorgen er niet alleen voor dat de werkzaamheden gewoon doorgang vinden, maar we gaan ook nog eens op zoek naar nieuwe mogelijkheden.

Een van onze ervaren Business Development Managers zal voor de afgesproken periode deel gaan uitmaken van het bestaande sales team. Hij fungeert als tijdelijke kracht die ondersteuning biedt in het dagelijkse proces.

Echter, hij of zij zal meer teweeg brengen: door de toevoeging van senioriteit, ervaring en netwerk zal er tevens een extra impuls worden gegeven aan het huidige sales team. Onze Business Development Managers worden van nature gezien als mentor / coach en hebben dan ook de uitwerking op hun omgeving, dat men hem gaat raadplegen, advies inwint en sales cases voorlegt.

Onze fysieke aanwezigheid zal na de afgesproken periode verdwijnen, maar de positieve impact zal van langere duur zijn.

Outsourcing

Als directeur zie je soms, dat je verkooporganisatie wat te wensen overlaat: kennisniveau loopt achter, er wordt teveel korting gegeven, omzet blijft achter, de vaardigheden zijn niet op peil, vacatures die moeilijk in te vullen zijn en wellicht sales mensen die niet meer voldoen.

Dat is precies het punt waarop wij graag inspringen om voor u hier verandering in te brengen: U geeft ons uw hele sales force in handen en we spreken af over welke periode u het weer terug krijgt. In die periode gaan wij alles doen wat noodzakelijk is, om uw sales force na de afgesproken periode weer piekfijn aan u terug te overhandigen: sales management, vacatures invullen, trainingen, coaching etc.

Dat maakt dat u geen omkijken meer heeft naar uw verkooporganisatie en u kunt er gerust op zijn, dat die machine direct gaat lopen zoals het zou moeten. Met onze ervaring en expertise gaan we voor blijvende resultaten en we committeren onszelf hier dan ook aan.

Bij deze laatste vormen van dienstverlening kan het zowel gaan om uitvoerende als om leidinggevende werkzaamheden.

Bij deze vorm van dienstverlening werkt de interim business manager op uw locatie en uit uw naam.

Voor de "buitenwereld" lijkt hij/zij uw eigen account manager.

In principe kunnen alle werkzaamheden - ook leidinggevende - gedaan worden, die anders verricht zouden worden door eigen managers.

Contact

U kunt direct contact opnemen met een van onze managers:

Ester van Eersel	evaneersel@zaturdays.nl	+31 (0)6 36 43 59 74	Managing Partner / CFO
Patrick Bresser	pbresser@zaturdays.nl	+31 (0)6 461 366 81	Talent Manager / Coach

Interim Recruitment

Zaturdays kan ook het gehele business developmentproces bij u op locatie verzorgen. Van de arbeidsmarktcommunicatie tot en met het winnen van nieuwe business. Daarbij houden wij nauw contact met alle betrokken partijen en personen ('multi-level sales').

Onze missie

Het is onze missie de juiste mensen bij elkaar te brengen met als doel geslaagde lange termijn relaties aan te gaan, zo ook voor het (terug) winnen van marktaandeel. Het kan ook goed zijn dat wij projecten van tijdelijke aard bemannen met interim professionals (business managers). Dat maakt Zaturdays uw partner in continuïteit.

Onze kernwaarden

- maatwerk
- kwaliteit
- betrokkenheid
- flexibiliteit
- integriteit
- origineel
- ambitie
- kritisch
- focus
- resultaat
- costleadership

Geïnteresseerd?

Graag bespreken we de mogelijkheden met u. Reageer indien u nadere informatie wenst, vraag een offerte aan of maak een afspraak.