



'Zaturdays connects Highly Skilled Minds'

Hoe het werkt...

Voor kandidaten

Op zoek naar een (nieuwe) uitdaging? Zaterdag is gespecialiseerd in de bemiddeling van kandidaten en vacatures op het gebied van verkoopondersteuning, sales- en accountmanagement.

Onze achtergrond

De kracht van Zaterdag zit in een jarenlange expertise in bovengenoemde vakgebieden, de database en het gezamenlijke netwerk van onze recruiters. Zaterdag is een franchiseorganisatie. Dit betekent dat je te maken krijgt met dedicated zelfstandig ondernemers waarvoor kandidaat en bedrijf geen nummer maar toekomst zijn. Onze recruiters hebben een professionele landelijke organisatie achter zich staan. "The best of both worlds".

In de praktijk blijkt onze manier van zakendoen al snel anders als die van de meeste bureaus; zij willen wat het best voor hen is (lees: een zo hoog mogelijke winst), Wij zoeken een oplossing voor alle partijen. Dit betekent dat de searcher (recruiter) op een zo eerlijke mogelijke manier een win-win situatie probeert te creëren voor het bedrijf, de kandidaat en daardoor ook voor onszelf.

Zo werkt het

Wat kunnen we voor je doen?

Bekijk de huidige vacatures en reageer direct. (Enable: **search>find**)

Zie je een interessante vacature, dan kun je direct reageren door je gegevens in te vullen en te zorgen voor een upload van jouw CV. Wanneer jouw achtergrond past bij de vacature volgt een selectie interview door één van onze recruiters. Deze recruiter blijft jouw vaste contactpersoon.

Staat jouw baan er niet bij, stuur een open sollicitatie.

Stuur via de site of e-mail (cv@zaturdays.nl) een open sollicitatie en zorg voor een upload van jouw CV in Word formaat. Binnen drie dagen ontvang je bericht of je wordt uitgenodigd voor een selectie-interview. Tijdens dit interview helpen we je te bepalen welke stap in jouw loopbaan de beste is (**search**).

Daar waar nodig zorgen we voor een steuntje in de rug, door het organiseren van bijvoorbeeld sollicitatie- en/of commerciële trainingen (Endeavour: **adapt**).

Wanneer de door jouw gewenste baan nog niet in onze portefeuille beschikbaar is, gaan we hiernaar doelgericht in de markt op zoek (Enable: **search>find**). Als kandidaat kun je Zaterdag dus ook (geheel kosteloos) een opdracht geven, een passende vacature te creëren!

Begeleiding tijdens en na de match.

Samen met jou evalueren we de sollicitatiegesprekken en geven we je opbouwende maar wel open en eerlijke feedback. Daarnaast begeleiden we je (indien wenselijk) nadat je gestart bent bij je nieuwe werkgever.

Interesse?

Kortom, heb je ervaring op het gebied van verkoopondersteuning, sales- en accountmanagement, neem dan contact met ons op. Wij gaan graag met je in gesprek!

Bel of mail: Patrick Bresser, Talent Manager/Coach – pbresser@zaturdays.nl – GSM: 06 461 366 81

Wie zijn wij?

Zaterdag is een landelijk opererend werving- en/of selectiebureau op het gebied van verkoopondersteuning, sales- en accountmanagement tot aan het intermediair voor ICT, R&D en technisch getinte functies in het bijzonder.

Zaterdag is gespecialiseerd in de bemiddeling van kandidaten en vacatures in deze vakgebieden vanaf MBO+, HBO en WO niveau.

De kracht van Zaterdag zit in een jarenlange expertise in bovengenoemde vakgebieden, de database en het gezamenlijke netwerk van onze recruiters (lees: searchers).

Persoonsgebonden

Onze partners ontvangen van ons niet alleen het cv van u als kandidaat: we sturen ook een beschrijving van de persoon, zodat een ieder ook écht een goed beeld van u kan vormen. Daar heeft iedereen iets aan.

Visie ...to Expand (E) = MC²

In de bemiddeling van vraag en aanbod op de arbeidsmarkt, onderscheidt Zaterdag zich door alle betrokkenen (kandidaat, bedrijf en recruiter) maximaal te begeleiden zodat een zo hoog mogelijk rendement verkregen wordt voor alle partijen.

Zaterdag gelooft daarbij in zelfstandig ondernemerschap en de eigenwaarde die een Sales professional sterk maakt.

Evaluate > Enable > Engage
"to strive for perfection..."
1 > 2 > 3 > 4: Endeavour

*Dit zijn de sleutelwoorden van Zaterdag en vormen ons stappenplan (het **Managen v/d arbeidsmarktCommunicatie**²) voor een succesvolle match.*

... Sales

Zaturdays – Teisterbandstraat 34 – 5331 CR Kerkdriel – T 0418-639310 – info@zaturdays.nl – www.zaturdays.nl

1 > Monitoring & Counseling >
2 > Search > 3 > Find >
4 > Adapt > **MC²=M(Evaluate x En...)**